

Waarom Made4Logistics?

Inhoudsopgave

Made4Logistics	1
De ROI van het Nieuwe WMS-systeem	2
1. Kostenbesparingen	2
2. Verhoogde productiviteit	2
3. Schaalbaarheid	2
4. Compliance en risk management	2
5. Aanpasbare ROI-modellen	2
Implementatie blauwdruk voor logistieke processen	3
1. Detail design	3
Maatwerk voor elk bedrijf	3
2. Onvoorziene details: de praktijk versus de tekentafel	3
3. Van prijsindicatie naar offerte	3
4. Projectmanagement en technische Installatie	4
De Meerwaarde van Made4Net en Made4Logistics	4

Made4Logistics

Made4Logistics heeft als Vierkant Business sinds 2001 haar sporen verdiend als kenniscenter van groothandelsoftware van Kerridge Commercial Systems (KCS). Eerst als deelneming, maar sinds 2022 een volle dochter van Unidis BV.

ERP-software is een strategisch instrument voor handelsbedrijven. Niet alleen de keten is voortdurend in beweging, maar ook handelsorganisaties zelf veranderen continu. Je ERP systeem moet je in staat stellen om deze verandering als een constante factor op de voet te volgen. Met KCS Wholesale bieden we een ERP-systeem dat snel en kosteneffectief aanpasbaar is, ook na de initiële implementatie. Want wendbaarheid, snelle aanpassing en mobiliteit zijn binnen de 24-uurs economie essentieel om onderscheidend en succesvol te kunnen zijn en blijven.

KCS Wholesale is perfect in staat om alle administratieve en logistieke processen aan te sturen, maar de magazijnen structureren en zorgen dat alle goederen van binnenkomst tot aflevering bij de klant aangestuurd en gevolgd worden, dat is een vak apart.

In 2018 is Made4Logistics een partnership aangegaan met Made4Net, producent van onder meer Supply Chain Expert en is er stapsgewijs veel kennis opgedaan over supply chain management.

De ROI van het Nieuwe WMS-systeem

Het nemen van de beslissing om te investeren in een nieuw Warehouse Management Systeem (WMS) kan complex zijn, met name vanwege de voorafgaande kosten en operationele veranderingen die het met zich meebrengt. Een van de kernaspecten die elke stakeholder zal willen begrijpen is de Return on Investment (ROI). Made4Logistics heeft een aanpak ontwikkeld om klanten te voorzien van een heldere en gedetailleerde ROI-analyse.

Door het bieden van duidelijkheid over de ROI van het nieuwe WMS-systeem, kunnen we niet alleen organisatorische inertie bij potentiële klanten overwinnen, maar ook de beslissingsmakers in de organisatie geruststellen. Het uiteindelijke doel is om een overtuigend argument te leveren waarom investeren in Made4Logistics' WMS de meest economisch verstandige keuze is voor de lange termijn. Hieronder vindt u enkele punten die we willen signaleren naar potentiële klanten:

1. Kostenbesparingen

Een van de meest directe voordelen van ons geavanceerde WMS is de mogelijkheid tot kostenbesparing. Wij zullen duidelijk in kaart brengen hoe ons systeem kan helpen bij het verminderen van kosten voor opslag, voorraadbeheer en personeel door optimalisatie van de magazijnruimte en efficiëntere inzet van medewerkers.

2. Verhoogde productiviteit

Onze WMS-oplossing biedt geautomatiseerde processen die de operationele efficiëntie verhogen. We bieden een schatting van hoeveel tijd en resources klanten kunnen besparen, en hoe dit zal resulteren in een hogere productiviteit.

3. Schaalbaarheid

Het WMS van Made4Net is ontworpen om mee te groeien met uw bedrijf. We demonstreren hoe de initiële investering kan leiden tot verlaagde operationele kosten als het bedrijf opschaaft, waardoor de ROI op lange termijn nog aantrekkelijker wordt.

4. Compliance en risk management

Het niet naleven van regelgeving of het maken van fouten in de voorraad kan leiden tot hoge kosten. Ons WMS helpt niet alleen bij het automatiseren van de naleving maar biedt ook robuuste rapportagetools die het risicobeheer verbeteren.

5. Aanpasbare ROI-modellen

We begrijpen dat elk bedrijf uniek is, en daarom bieden we aanpasbare ROI modellen die rekening houden met de specifieke behoeften en doelen van de klant.

Implementatie blauwdruk voor logistieke processen

De implementaties zijn veel complexer dan die van 'onze ERP software'. Dat vraagt om een heel andere aanpak:

1. Detail design

Het detail design is essentieel omdat het als de ruggengraat van het hele project fungeert. Het biedt niet alleen een diepgaand inzicht in het bestaande systeem, maar legt ook de basis voor toekomstige verbeteringen en schaalbaarheid. Zonder een grondig detail design kunnen er lacunes in het systeem ontstaan die later moeilijk te dichten zijn.

Ook al is de intentie om dit design zo volledig mogelijk vast te leggen, in de praktijk zal er altijd aanleiding zijn om door voortschrijdend inzicht.

Maatwerk voor elk bedrijf

Elk bedrijf heeft unieke behoeften en processen. Daarom moedigen we aan dat jullie zelf werkinstructies en plannen opstellen die specifiek zijn voor jullie bedrijfsomgeving. Betrek werknemers van verschillende afdelingen om een gedetailleerd en compleet beeld te krijgen. Zodat er een blauwdruk ontstaat van alle logistieke processen binnen het bedrijf.

Wij bieden de expertise en ondersteuning om dit proces soepel te laten verlopen.

2. Onvoorziene details: de praktijk versus de tekentafel

Elk plan, hoe gedetailleerd ook, heeft zijn beperkingen als het wordt geconfronteerd met de realiteit. Het is daarom essentieel om een buffer te hebben voor onvoorziene omstandigheden die de implementatie kunnen verstoren. Nieuwe details kunnen het budget en de tijdslijn beïnvloeden.

Houd een bepaald percentage van het budget en de tijd gereserveerd voor onvoorziene omstandigheden.

Voer een risicoanalyse uit en maak een lijst van mogelijke "unknown unknowns" om beter voorbereid te zijn.

3. Van prijsindicatie naar offerte

Een nauwkeurige offerte is cruciaal voor zowel het bedrijf als voor de investeerders en stakeholders. Het helpt bij het nemen van weloverwogen beslissingen en zet verwachtingen voor de scope en de kosten van het project.

Omdat er vele variaties in de inrichting mogelijk zijn en even zovele keuzes gemaakt moeten worden, wordt na het afgeven van de prijsindicatie een gebruikerstraining verzorgd waarmee een beter beeld ontstaat van de mogelijkheden van de software. Een uitgebreid trainingsplan zou niet alleen moeten bijdragen aan een succesvolle implementatie maar ook moeten helpen bij het verzekeren van de investeerders en stakeholders dat er een solide plan ligt voor de overgang.

4. Projectmanagement en technische Installatie

Dit is de fase waarin zogezegd het rubber de weg raakt. Alle plannen, hoe gedetailleerd ook, blijven theorie tot ze worden geïmplementeerd. Projectmanagement en technische installatie zijn daarom cruciaal voor het succes van het project.

De Meerwaarde van Made4Net en Made4Logistics

Made4Net en Made4Logistics bieden meer dan alleen producten. Het gaat om het leveren van complete, op maat gemaakte oplossingen die kunnen groeien en zich aanpassen aan de veranderende behoeften van uw onderneming.

Bij Made4Net en Made4Logistics blijven we toegewijd aan het leveren van wereldklasse oplossingen en kijken we ernaar uit om wellicht deel uit te maken van uw succesverhaal.

In de complexe en snel veranderende wereld van logistiek en supply chain management bieden Made4Net en Made4Logistics niet alleen een route maar ook een bestemming. We hopen u daar te zien.